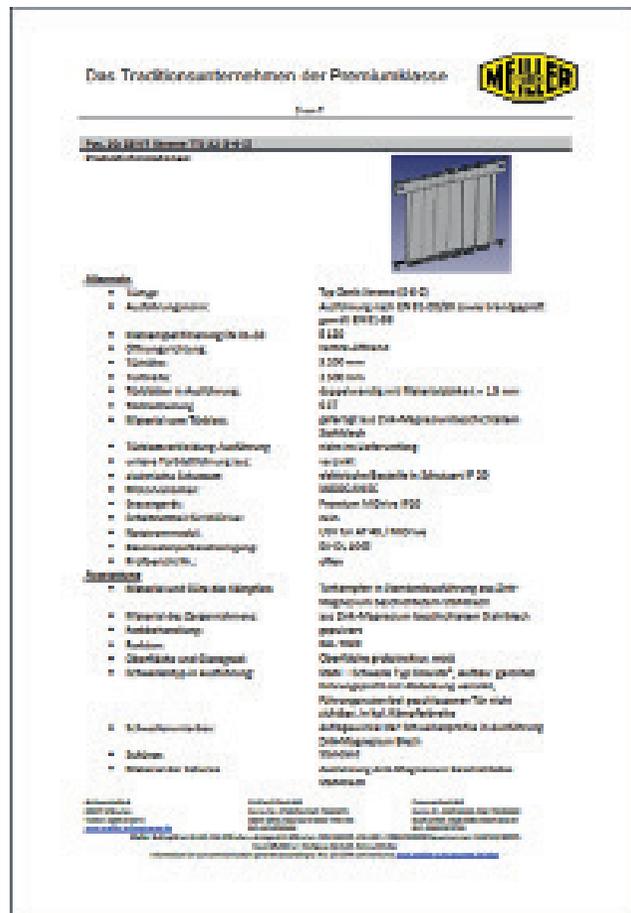


Einführung der MCE bei den Meiller Aufzugtüren



Auch die Meiller Aufzugtüren schlagen nun im Vertrieb neue Wege ein – mit dem Start der MCE. Zukunftweisend begeistert die neue „digitale Angebotswelt“ Anwender und Kunden gleichermaßen. Erfahren Sie mehr über die erfolgreiche Einführung der neuen Angebotssoftware.

Es war ein langer und arbeitsintensiver Weg, doch nun ist sie bei Meiller Aufzugtüren live: die „Meiller Configuration Engine“, kurz MCE. Das Projekt, welches nach 1,5 Jahren Konzepterstellung und ca. 2 Jahren Vorarbeit erfolgreich in der ersten Phase abgeschlossen ist, bietet den Vertriebsmitarbeitern im Angebotsmanagement die Möglichkeit auf alle bestehenden SAP-Varianten-Konfiguratoren der einzelnen Produkte zu zugreifen und diese bei der Angebotserstellung effektiv zu nutzen. Die Konzeptionierung und Umsetzung des Projekts war vor allem geprägt von Workshops mit Beteiligten aus dem Vertrieb, der Abteilung IT und des langjährigen Partners der Fa. 4-Process aus Passau, welcher als SAP-Dienstleister maßgeblich beteiligt war. Hand in Hand mit der MCE als Angebotsoberfläche geht das SAP-CRM (Customer Relation Management), die „Sales Cloud“. Auch diese Systemsoftware wurde komplett neu bei den Aufzugtüren installiert und bildet mit seinen umfassenden Möglichkeiten seitdem die Basis zur Angebotsverwaltung und Einbettung der MCE Benutzeroberfläche. Nach ausgiebiger Testphase und einem „Soft-Go-Live“ an dem alle Verkäufer des Vertrieb-Innendienst beteiligt



Angebot Layout

